

Аграрні рішення поруч!  
hectare.ua

# Гектар



АРТУР ЛЕОНІДОВИЧ РИСІН, ДИРЕКТОР  
КОМПАНІЇ «СТЕПОВА»:  
«АГРОКОПОРАЦІЯ «СТЕПОВА»  
ПОСТІЙНО ОРІЄНТУЄТЬСЯ НА ПОТРЕБИ РИНКУ...»

ГЕКТАР: ПІДСУМКИ РОКУ



АГРОХІМІЧНІ  
ТЕХНОЛОГІЇ

ГЕРБИЦІДНИЙ ЗАХИСТ СОНЯШНИКУ ЗА ПОСУШЛИВИХ  
УМОВ: РЕЗУЛЬТАТИ ДОСЛІДІВ У ФГ «СКІФ ХХІ»

АГРОПОЛІГОН АХТ: ІМІ-СОНЯШНИК У ФГ «УКРАЇНА» —  
СТАНДАРТНІ Й НЕСТАНДАРТНІ  
СХЕМИ ЗАХИСТУ ПІШЛИ НА КОРИСТЬ



ЗАКОХАНІ В ЗЕМЛЮ

НАСІННЯ СОНЯШНИКА – ЯКЕ ОБРАТИ?



ПРОДУКЦІЯ STA – ТВОЯ СТАБІЛЬНІСТЬ ТА УСПІХ

SEED TRADE AGRO

**ІВАН ВОЛОДИМИРОВИЧ ТОЦЬКИЙ,**  
ДИРЕКТОР КОМПАНІЇ «SEED TRADE AGRO»:  
«ОСНОВНА МЕТА КОМПАНІЇ – СТВОРЕННЯ ЯКІСНОГО  
ВІТЧИЗНЯНОГО ПРОДУКТУ, ЯКИЙ БУДЕ ВІДПОВІДАТИ  
КРАЩИМ ІМПОРТНИМ АНАЛОГАМ, АЛЕ ЗА ДОСТУП-  
НІШОЮ ЦІНОЮ ДЛЯ УКРАЇНСЬКОГО РИНКУ»



Дорогі друзі!  
Шановні аграрії!

**«Корпорація Гектар» щиро вітає Вас з прийдешнім Новим роком та Різдвом Христовим!**

За підсумками 2019 року, що минає, Україна вкотре доводить, що є сильною аграрною державою, яку поважають у світі. І наша мрія – щоб Україна твердо закріпила свої позиції лідера на міжнародній арені!

Нехай кожен день нового року приносить Вам незабутні враження, вдачу та добробут. Бажаємо, щоб наступний рік був роком успішної реалізації Ваших планів, роком продовження і укріплення ділових відносин. Тільки спільними зусиллями ми досягнемо високих результатів та зробимо значний внесок для становлення та розвитку агропромислового комплексу.

Попереду нас чекає новий, не менш продуктивний рік!  
«Корпорація Гектар» – аграрні рішення поруч!



5	<b>Вступне слово</b>	21	<b>Цифри</b>
6	<b>Актуальне інтерв'ю</b> <i>Іван Володимирович Тоцький, директор компанії «SEED TRADE AGRO»: «Основна мета компанії – створення якісного вітчизняного продукту, який буде відповідати кращим імпортним аналогам, але за доступнішою ціною для українського ринку»</i>	22	<b>Рейтинги</b>
10	<b>Агрорішення</b> <i>Гербіцидний захист соняшнику за посушливих умов: результати дослідів у ФГ «Скіф ХХІ»</i>	24	<b>Корисна інформація</b> <i>Унікальна можливість отримати аграрну розписку від «Корпорації Гектар»</i>
14	<b>Новини агроринку</b>	26	<b>Життя компанії</b> <i>Гектар: підсумки року</i>
16	<b>Ексклюзив</b> <i>Артур Леонідович Рисін, президент компанії «Степова»: «Агрокорпорація «Степова» постійно орієнтується на потреби ринку та прагне бути його динамічним лідером»</i>	30	<b>На правах реклами</b> <i>Насіння соняшника – яке обрати?</i>
20	<b>Цитати</b>	32	<b>Захисти врожай</b> <i>Агрокорпорація «Степова»: популярні гібриди</i>
		34	<b>Досвід виробників</b> <i>АгроПолігон АХТ: ІМІ-соняшник у ФГ «Україна» — стандартні й нестандартні схеми захисту пішли на користь</i>
		39	<b>Гумор</b>



## «Гектар»

№9, грудень 2019  
Журнал виходить  
6 разів на рік

[www.hectare.ua](http://www.hectare.ua)

### Номер підготували:

**Головний редактор**  
Ревнюк Дарія  
**Кореспондент**  
Ревнюк Дарія

**Дизайн і верстка**  
Олена Шевченко

### Фото в номері:

Ревнюк Дарія,  
Стефанський Ігор  
**Рекламний відділ**  
Ігор Стефанський

### Видавець і редакція

ТОВ «Гектар-інфо» 54031  
м. Миколаїв, вул.Троїцька, 238  
e-mail: [info@hectare.com.ua](mailto:info@hectare.com.ua)

У разі передруку посилання на журнал «Гектар» обов'язкове. Відповідальність за зміст реклами несе виключно рекламодавець. Редакція журналу «Гектар» не завжди поділяє погляди авторів.



## ЯКІСНЕ НАСІННЯ - ЗАПОРУКА ВРОЖАЮ



КУКУРУДЗА



ПШЕНИЦЯ



ТВАРИННИЦТВО



КАС



ОРЕНДА



СТО



ПОСЛУГИ



НАУКА



## ШАНОВНІ ЧИТАЧІ, ДРУЗІ ТА КОЛЕГИ, СТАРИЙ РІК МИНАЄ, НОВИЙ НАСТУПАЄ!

Зимові свята традиційно асоціюються із завершенням етапу в житті кожного з нас, підбиттям підсумків. Водночас вони дають нам нові надії та сподівання, плани та цілі. В нас є результати, якими можемо пишатися. «Корпорація Гектар» прожила непростий, але вдалий рік. Та й загалом цього року вся аграрна Україна виростила достатньо і хліба, і до хліба! Згідно з оцінками аналітичної агенції USDA, наша країна збирила рекордний урожай. Для прикладу, врожай зернових на 5 млн тонн перевищує торішній, валовий збір соняшнику в Україні сягнув 14,5 млн тонн, що є найвищим результатом за останні чотири сезони. Крім цього, маємо позитивні тенденції у галузі тваринництва та у харчовій промисловості.

А ще в зимовий період вигідно купувати посівний матеріал, бо це не так витратно, як весною. Те ж стосується і засобів захисту рослин, плануючи вирощування певної культури варто завчасно замовляти гербіциди та інсектицидні протруйники, так як ближче до початку посівної перевірені і популярні препарати просто розкупують, а ціни можуть бути значно вищими. Тому в цьому випуску ми пропонуємо Вам, наші читачі, дізнатися більше інформації про виробників посівного матеріалу кукурудзи, пшениці, ячменю та соняшнику.

Найбільш рентабельним в Україні було і залишається виробництво соняшника, тому пропонуємо познайомитися з молодого компанією «SEED TRADE AGRO», яка активно рухається у цьому напрямку. Іван Володимирович Тоцький, директор, розповість про створення якісного насіння, яке не поступається кращим імпортним аналогам, але має більш доступну ціну для українського ринку.

У рубриці «Ексклюзив» Ви дізнаєтеся про агрокорпорацію «Степова», яка постійно орієнтується на потреби ринку і прагне бути його динамічним лідером. Артур Леонідович Рисін, президент компанії, розповість, що в сучасних умовах недостатньо створити насінницьке підприємство з сучасним обладнанням, а потрібно бути ще й флагманом у технології виробництва та постійно впроваджувати нові розробки у всіх сферах.

Крім цього, фахівці компанії «Агрохімічні технології» завершили сезон АгроПолігону АХТ на полі ІМІ-соняшнику в ФГ «Україна», підбили підсумки і дали достойну оцінку своїй продукції. Проект був і справді цікавим. Адже то погодні умови, то інші чинники постійно вносили якісь корективи в технологічні плани. Тож фахівцям господарства та експертам компанії «Агрохімічні технології» доводилося проявляти «гнучкість», реагувати на ситуації, знаходити прийоми, які зрештою спрацьовували б на результат. Читайте рубрику «Досвід виробників» і знайомтеся з «пригодами» посівів соняшника на Вінниччині. Сподіваємося, вони були не просто цікавими, а й корисними для Вас.

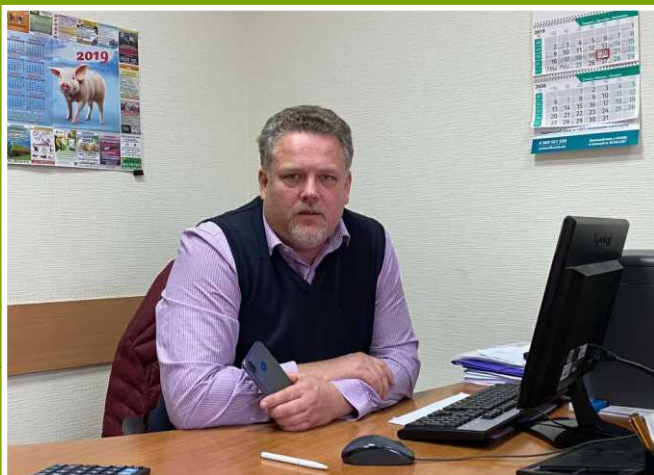


З повагою, головний редактор, Дарія Ревнюк



## ІВАН ВОЛОДИМИРОВИЧ ТОЦЬКИЙ, ДИРЕКТОР КОМПАНІЇ «SEED TRADE AGRO»: «ОСНОВНА МЕТА КОМПАНІЇ – СТВОРЕННЯ ЯКІСНОГО ВІТЧИЗНЯНОГО ПРОДУКТУ, ЯКИЙ БУДЕ ВІДПОВІДАТИ КРАЩИМ ІМПОРТНИМ АНАЛОГАМ, АЛЕ ЗА ДОСТУПНІШОЮ ЦІНОЮ ДЛЯ УКРАЇНСЬКОГО РИНКУ»

*Зима – гарячий період для закупівлі посівного матеріалу. Пропонуємо Вашій увазі розмову з директором молоді компанії, що займається вирощуванням насіння соняшника на основі батьківських форм сербського інституту в м. Нові Сад. Іван Володимирович Тоцький розповість, що вітчизняний продукт нічим не поступається зарубіжним аналогам.*



**◆ Добрий день, Іване Володимировичу! Давайте знайомитися! Розкажіть, Як взагалі з'явилася компанія «SEED TRADE AGRO»?**

Наша компанія «SEED TRADE AGRO» заснована у 2017 році в м. Київ. Хоча ми є молодю компанією, кожен з нас має великий досвід роботи в аграрній сфері, особливо у вирощуванні насіння соняшнику, кукурудзи, сої та інших культур на території України. Основна мета компанії – створення якісного вітчизняного продукту, який буде відповідати кращим імпортним аналогам, але за доступнішою ціною для українського ринку.

Для того, щоб досягти цих цілей, ми імпортуємо батьківські форми найкращих гібридів соняшника виробництва сербського інституту в м. Нові Сад. Гібриди цього інституту відомі у всьому світі і мають цілком заслужену високу репутацію у сільгоспвиробників.

Друга складова успіху – це ретельний підхід до вирощування насінневого матеріалу на ділянках гібридизації, якісне проведення всіх необхідних заходів з вирощування, а також застосування оригінальних і якісних препаратів захисту рослин.

**◆ Сьогодні ми детальніше зупинитися на темі вирощування посівного матеріалу, але крім насіння, компанія має у своєму доробку мікродобрива і засоби захисту рослин. Хочеться почути й про цей напрям роботи «SEED TRADE AGRO»?**

Так, в нашому асортименті є різноманітні мікродобрива та засоби захисту рослин, які є важливою складовою успішного вирощування врожаю. За допомогою правильного поєднання посівного матеріалу, мікродобрив, засобів захисту рослин та території вирощування, можна досягти найвищих результатів. Також ми надаємо послуги з консультацій спеціалістів-агрономів та подальшого супроводу вирощування врожаю. Саме комплексний підхід дає високий результат!



**◆ Який з напрямків роботи компанії на сьогодні є найбільш перспективним?**

Найбільш перспективним напрямком, звичайно, є виробництво насіння гібридів соняшнику селекції Нові Сад (Сербія). Ми працюємо над вдосконаленням якості нашого посівного матеріалу, слідуємо новим тенденціям, що дає стабільно високі показники врожайності наших гібридів і працюємо над розширенням кола вітчизняних сільгоспвиробників, які вирощують продукцію нашої компанії.



**◆ Цікаво, а чи є у Вас тестові посіви, на які можете привезти клієнта і наочно продемонструвати йому продукцію?**

Так, звичайно! Кожен рік ми закладаємо тестові посіви наших гібридів у різних кліматичних зонах України. Для наших постійних партнерів і для тих, хто зацікавлений у співробітництві з нами, ми демонструємо весь цикл вирощування наших гібридів, ділимося напрацьованим досвідом з вирощування соняшника і наочно демонструємо врожайність наших гібридів.

Також влітку ми проводимо Дні поля для наших партнерів, де обговорюємо нові технології, специфіку вирощування гібридів у різних кліматичних зонах. Також ми демонструємо нашу продукцію на різноманітних аграрних виставках, проводимо навчання та семінари для аграріїв.



**Розкажіть про кожний гібрид детальніше.**

Наша компанія вирощує такі гібриди соняшника:

НС Х 7634 Clearfield®. Генетично стійкий до всіх рас несправжньої борошнистої роси, контрольованих P16 геном, а також до іржі і соняшникової молі. Високотолерантний до фомопсису. Період вегетації (105 – 108 днів), висота рослин: 150-170 см, вміст олії: 46-48%, врожайність: понад 55 ц/га.

НС Х 7637 Clearfield®. Генетично стійкий до всіх рас несправжньої борошнистої роси, контрольованих P16 геном, а також до іржі і соняшникової молі. Високотолерантний до фомопсису. Період вегетації (102 – 105 днів), висота рослин: 160-170 см, вміст олії: 46-48%, врожайність: понад 55 ц/га.

НС Х 1749 SUMO. Генетично стійкий до всіх рас несправжньої борошнистої роси, контрольованих P16 геном, а також до іржі і соняшникової молі. Гібрид генетично стійкий до п'яти рас (А, Б, Ц, Д, Е) вовчка (Orobanche cymata). Високотолерантний до фомопсису. Гібрид входить в групу ранніх гібридів (100 – 103 днів). Висота рослин: 160-180 см, вміст олії: 47-49%, врожайність: понад 50 ц/га.

НС Х 7370 SUMO. Генетично стійкий до всіх рас несправжньої борошнистої роси, контрольованих P16 геном, а також до іржі і соняшникової молі. Гібрид генетично стійкий

до п'яти рас (А, Б, Ц, Д, Е) вовчка (Orobanche cymata). Високотолерантний до фомопсису. Період вегетації (109 – 112 днів), висота рослин: 160-180 см, вміст олії: 46-48%, врожайність: понад 55 ц/га.



**Серед предствлених гібридів можете виділити лідера?**

Ні, не можу. Це залежить від кліматичних умов регіону, ґрунту, попередників, стану поля та технології вирощування в окремому господарстві. Кожен гібрид треба рекомендувати, враховуючи ці умови.

**У чому ваша принципова відмінність від конкурентів?**

Ми тісно співпрацюємо з кожним нашим клієнтом. Супроводжуємо його посіви і ділимося власним досвідом вирощування соняшника. Ми також націлені на результат, як і господарство. Наша ціль – продемонструвати якомога більшому колу сільгоспвиробників, що наші гібриди високоврожайні, стійкі до хвороб, невибагливі до кліматичних умов і можуть достойно конкурувати з кращими гібридами мультинаціональних компаній.

**Чи довіряють іноземці гібридам компанії «SEED TRADE AGRO»? Є продажі за межами**



## України?

На сьогодні ведеться активна робота для виходу на іноземний сільськогосподарський ринок. Причин не довіряти нашим гібридам немає, оскільки, як вже зазначалося, ми співпрацюємо з сербським інститутом NS SEME в м. Нові Сад, який вже давно зарекомендував себе як лідер селекції гібридів, тому маючи в арсеналі високоякісні гібриди, вирощені на родючих землях України, ми можемо впевнено виходити на іноземний ринок.

### ◆ На ринку йде війна з фальсифікаторами насіння. Як ви ведете таку боротьбу?

Вся наша продукція сертифікована Українською насінневою інспекцією і відповідає всім встановленим нормам та вимогам. Наша компанія є в Державному реєстрі суб'єктів насінництва та розсадництва на 2018 і 2019 рік. Вся продукція запакована у мішки з маркуванням та містить відповідну інформацію про нашу компанію та вид гібрида. Ми радимо перевіряти сертифікацію, щоб захиститися від недобросовісних виробників і продавців сільськогосподарської продукції.



### ◆ Чому більше продаються іноземні гібриди?

Якщо брати конкретно сербські гібриди, то тут важливим фактором є те, що сербський інститут, фактично є першопочатківцем у селекції, постійно розвиває нові технології вирощування, проводить дослідження хвороб насіння і успішно виводить нові гібриди, які стійкі до різноманітних факторів.

### ◆ Оглядаючись, що можна сказати про трансформацію підприємства за ці роки? Яким бачите майбутнє «SEED TRADE AGRO»?



За 2 роки активної роботи ми виростили більше 400 тон насіння соняшника у різних регіонах України, ми стали одним із небагатьох виробників гібридів соняшника сербської селекції та активно розвиваємося в цьому напрямку. В планах є вирощування гібридів інших культур та вихід на міжнародний ринок.

### ◆ Чи маєте Ви вільний час і на кого або на що його витрачаєте?

Вільний час я приділяю сім'ї і друзям. Ми дуже любимо велопогулянки, природу і мандри у нові незнайомі місця.

### ◆ Що можете побажати аграріям в новому 2020 році?

Міцного здоров'я і налаштованості на успіх за будь-яких умов! Ми любимо нашу країну і я вірю, що разом ми зробимо її гідною, красивою і успішною європейською державою!



# Гербицидний захист соняшнику за посушливих умов: результати дослідів у ФГ «Скіф XXI»

У цьому році агрономічна служба компанії «АХТ» та ТОВ «Хортиця» заклали демо-ділянки на полі ФГ «Скіф XXI» в Куйбишевському районі Запорізької області. Під час дослідів розбирались у двох актуальних питаннях:

**1. Чи ефективні ґрунтові пестициди на території Запорізької області, де спостерігається нестача вологи?**

**2. Як відреагують різні гібриди на препарат «Імпекс Дуо»?**

Для дослідів 3.05.2019 було посіяно 4 гібриди соняшнику, стійкого до імідазолінонів, та 5 класичних гібридів, стійких до 7 рас вовчка соняшникового. Гібриди для демо люб'язно надала компанія Caussade Semens. Схеми посіву та захисту були узгоджені обома компаніями.

## Надійний гербицидний захист ґрунтовими препаратами

ЗАПОРІЗЬКА ОБЛ.,  
КУЙБИШЕВСЬКИЙ Р-Н



ТОВ АТК  
ХОРТИЦЯ

### ГЕРБИЦИДНИЙ ЗАХИСТ

1 ВНЕСЕННЯ

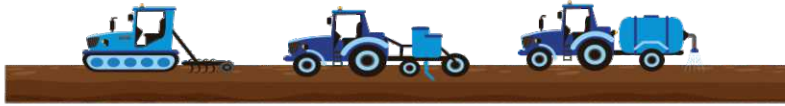
	1 ПОЛОВИНА ПОЛЯ	2 ПОЛОВИНА ПОЛЯ
ТИП ГІБРИДУ	ІМІ-СТІЙКІ ТА КЛАСИЧНІ	ІМІ-СТІЙКІ ТА КЛАСИЧНІ
СХЕМА ЗАХИСТУ	<p><b>ПРОПАЗОКС 2,0 л/га</b> (пропізохлор, 720 г/л)</p> <p>+</p> <p><b>ПРОМЕКС 2,0 л/га</b> (прометрин, 500 г/л)</p>	<p><b>ТОЛАЗИН 4,5 л/га</b> (s-метолахлор, 312,5 г/л тербутилазин, 187,5 г/л)</p>

З року в рік основною причиною неспрацювання ґрунтових (основних) гербицидів агровиробники України називають нестачу вологи на момент внесення. Як боротися з цією проблемою? Методи боротьби доволі прості та відомі ще з 1970-х років, з часів, коли почали використовувати перші ґрунтові гербициди.

## РЕКОМЕНДАЦІЇ ВНЕСЕННЯ ҐРУНТОВИХ ГЕРБІЦИДІВ ПРИ НИЗЬКОМУ ВМІСТІ ВОЛОГИ В ҐРУНТІ

Якщо необхідно внести ґрунтові гербіциди при низькому вмісті вологи в ґрунті, проблему вирішує:

- безрозривність технологічного процесу в часі (24 год/всі процеси);



- збільшення норми витрати робочої рідини до 350-400 л/га;
- механічна заробка препарату у ґрунт на глибину 2-3 см.

Для перевірки цього методу на практиці були обрані землі в одному з найпосушливіших регіонів України (Запорізька обл.). Порівнювали дві найпоширеніші схеми захисту: Толазин 4,5 л/га та Пропазокс 2,0 л/га + Промекс 2,0 л/га.

Працівники ФГ «Скіф ХХІ» зробили все, щоб забезпечити мінімальний розрив в часі між початком робіт з підготовки до посіву та внесенням ґрунтових гербіцидів. Хоча обробка демо-ділянки набагато складніший і триваліший процес, ніж обробка товарних посівів, дедлайн в 1 добу був витриманий завдяки правильному адмініструванню робіт. В результаті ФГ «Скіф» вдалось забезпечити відмінну ефективність гербіцидної дії.

«Щодо вибору самих ґрунтових гербіцидів, ми хотіли порівняти ефективність суміші Пропазокс 2,0 л/га + Промекс 2,0 л/га (одна половина поля) та препарату Толазин 4,5 л/га (інша половина поля). Аналізуючи весь період вегетації, ми не помітили переваги якогось одного препарату. Захист від злакових та дводольних бур'янів був однаково якісний.» – зауважив Лещенко Микола, агроном-консультант «АХТ».



Толазин 4,5 л/га



Контроль



Промекс 2,0 л/га + Пропазокс 2,0 л/га

Міжряддя соняшнику. Дата зйомки 5.07.2019

## Надійний гербіцидний захист ґрунтовими препаратами

ЗАПОРІЗЬКА ОБЛ.,  
КУЙБИШЕВСКИЙ Р-Н



ТОВ АТК  
ХОРТИЦЯ

### ГЕРБІЦИДНИЙ ЗАХИСТ 2 ВНЕСЕННЯ

	1 ПОЛОВИНА ПОЛЯ	2 ПОЛОВИНА ПОЛЯ
ТИП ГІБРИДУ	ІМІ-СТІЙКІ ТА КЛАСИЧНІ	ІМІ-СТІЙКІ ТА КЛАСИЧНІ
СХЕМА ЗАХИСТУ	<div style="background-color: #0070C0; color: white; padding: 10px; border-radius: 15px; display: inline-block;"> <b>ІМПЕКС ДУО 1,2 л/га</b>                      (імазамокс, 33 г/л + імазапір, 15 г/л, РК)                 </div>	

«На момент внесення «Імпекс Дуо» бур'янів на полі не було, але найбільше нас цікавило те, як відреагують різні гібриди на препарат, та якість спрацювання проти основного ворога – вовчка соняшникового. Для контролю було залишено близько 1-1,5 м не оброблених посівів» – зазначив Сверчков Дмитро Федорович, керівник компанії ТОВ АТК «ХОРТИЦЯ».



Сверчков Дмитро Федорович, керівник компанії ТОВ АТК ХОРТИЦЯ

Оскільки для гібридизації та створення гібриду використовуються різні батьківські форми, то і стійкість кінцевих гібридів до продуктів на основі імідазолінів різна. Тож керівник ТОВ АТК «Хортиця» ініціював ще один дослід з метою перевірити гібриди Caussade Semens на стійкість до «Імпекс Дуо».

Встановили, що жоден з гібридів не проявив стресу до препарату «Імпекс Дуо» навіть за умови використання максимальної дози – 1,2 л/га. Порівнювали досліджувані ділянки з класичними гібридами на іншій частині поля, які не оброблялись препаратом.

Під час дослідження ще раз підтвердили високу ефективність препарату проти вовчка соняшникового: посіви були абсолютно чисті від паразитів, а контрольна ділянка була повністю заповнена вовчком.

## Результат внесення Імпекс Дуо (1,2 л/га)



**Контроль: вовчок  
соняшниковий**



**Результат після внесення Імпекс  
Дуо у нормі 1,2 л/га**

*Дата зйомки: 23.07*

### Інсекто-фунгіцидний захист

Щодо фунгіцидного та інсектицидного захисту, то вони були проведені у фазі 8 листків та мали більш превентивний (попереджувальний) характер. Для захисту проти шкідників був використаний препарат «Канонір Дуо» в нормі 0,15 л/га, який знищив усіх наявних шкідників на момент внесення та забезпечив довгу захисну дію. Для фунгіцидного захисту користувалися препаратами «Карбезим» в нормі 0,5 л/га та «Флутривіт» 0,5 л/га.

«Ця бакова суміш є вже майже хрестоматійною, але від того не менш ефективною. Посіви соняшнику були захищені не тільки проти іржі, фомозу та фомопсису, але й борошністої роси, альтернаріозу та склеротиніозу. І як не однократно відмічалось посіви були вільні від хвороб і шкідників аж до збору врожаю. Звичайно не останню роль в цьому відіграла погода. Протягом майже всієї вегетації дощі якщо і були то мізерні» – зауважив Лещенко Микола, агроном «АХТ».

Загалом результат по всім гібридам був один: чисті від бур'янів та паразиту (вовчка соняшникового) посіви соняшнику без хвороб та шкідників, котрий сформував гарний



урожай.

Варто відзначити, що така система захисту є не тільки ефективною, а ще й економічно вигідною. Тож, сезон на полі ІМІ-соняшнику в ФГ «Скіф ХХІ» був успішно завершений. Всі причетні до цього досліді залишилися задоволені результатами. Господарство отримало гарний урожай та відповіді на завжди актуальні питання, щодо взаємозв'язку систем захисту та гібридів.



**Комітет Ради рекомендує ухвалити проєкт щодо ввезення пестицидів в Україну**

Комітет Верховної Ради з питань аграрної та земельної політики рекомендує парламенту ухвалити за основу та в цілому законопроект №2289 "Про внесення змін до статті 4 Закону України "Про пестициди та агрохімікати" щодо ввезення пестицидів на митну територію України".

Про це повідомляє Інформаційне управління Апарату Верховної Ради.

"Комітет з питань аграрної та земельної політики рекомендує Верховній Раді ухвалити за основу та в цілому законопроект щодо ввезення пестицидів на митну територію", - йдеться у повідомленні.

Як зазначається, метою проєкту є удосконалення окремих положень щодо регулювання завезення та застосування в Україні незареєстрованих пестицидів, використання залишків пестицидів і агрохімікатів, термін реєстрації яких закінчився, надання можливості застосування, зберігання, торгівлі, рекламування та перевезення залишків препаратів протягом двох років після завершення терміну їх реєстрації.

"Законопроектом пропонується вилучити норму, відповідно до якої, обов'язковою умовою завезення та застосування в Україні дослідних партій пестицидів, що використовуються для державних випробувань та наукових досліджень, є документальне підтвердження їх державної реєстрації в країні, де вони виробляються, а також дозволити не лише використання залишків пестицидів і агрохімікатів, термін реєстрації яких закінчився, але й їх застосування, зберігання, торгівлю, рекламування та перевезення", - повідомляється в Інформуправлінні Апарату ВР.

Наголошується, що ухвалення законопроекту дозволить забезпечити українським аграріям можливість використовувати передові технології захисту рослин, збільшити врожайність сільськогосподарських культур та унеможливити зловживанням з боку контролюючих органів під час проведення планових перевірок щодо дотримання законодавства у сфері захисту рослин.

Джерело: [ukrinform.ua](http://ukrinform.ua)

**Позитивні прогнози: ринок ЗЗР зростає на рекордні \$19 млн**

Цього року вітчизняний ринок ЗЗР продовжить своє зростання. Експерти прогнозують приріст від 15 до \$19 млн. Торік ринок ЗЗР становив \$850 млн. Тож у кінці 2019 року ринок має всі шанси зрости до \$869 млн. До 2022-го фахівці прогнозують зростання до \$900 млн. Однак, досі значною проблемою лишається тіньовий обіг ЗЗР. «Чорний» ринок експерти оцінюють у \$100 млн.

«Насамперед, до цього призвів мораторій на перевірки суб'єктів господарювання. Завдяки цьому юридичному механізму чимала кількість власників бізнесу скористалися ситуацією й активно реалізовували неякісні ЗЗР, як серед аграріїв, які «купилися» на дешевизну, так і серед населення», – наголосила Кухар.

Проте з початку 2019-го мораторій втратив чинність і фахівці сподіваються на скорочення «чорного» ринку ЗЗР.

За даними УКАБ, обсяг світового ринку ЗЗР стабільно зростає. 2017-го він збільшився на 4% — до \$54 млрд, 2018-го – до \$58 млрд.

Як раніше повідомляв Landlord, через заборону ввозити в Україну на випробування ЗЗР, які не зареєстровані в країні їх виробництва, компанії-оригінатори прийняли рішення призупинити додаткові інвестиції в розвиток ЗЗР в Україну. Це призвело до зменшення інвестицій в країну на 60 % і зниження конкурентоспроможності вітчизняної продукції. 90 % нових інноваційних ЗЗР, що виробляють у світі, не доступні для України.

Джерело: [landlord.ua](http://landlord.ua)





**В Україні створили онлайн-карту всіх посівів**

**Торгівля агропродукцією між Україною і ЄС сягнула рекордних \$7,5 мільярда**

Міністерство розвитку економіки, торгівлі та сільськогосподарства презентувало карту супутникової класифікації посівів України.

Як повідомив на презентації керівник відомства Тимофій Милованов, онлайн-карта дозволить у реальному часі відстежувати, чим засіяна територія, чи збігається це з документами в Держгеокадастрі, хто її власник.

"Це дозволить забезпечити прозорість ринку, сплату податків, посиленій захист прав власності та зростання економіки через розвиток агросектору. Але це багаторівневі можливості – ми можемо навіть краще розробляти дороги, правильно ставити елеватори. Де потрібна підтримка – будемо бачити за розміром поля, великий це фермер чи дрібний. Будемо бачити, зареєстрована земля чи ні, де вирощується більше, а податків сплачується менше, й хто не платить", – сказав він.

За його словами, система використовує штучний інтелект й машинне навчання та зможе за супутниковими фотографіям визначати, якою саме культурою (або лісом) засіяно ділянку.

Милованов зазначив, система дозволить відстежувати сівозміну й прогнозувати врожай, оскільки розраховує дані на основі кліматичних змін і мінерального складу ґрунту, а в майбутньому – прогнозувати вартість земельної ділянки.

*Джерело: [propozitsiya.ua](http://propozitsiya.ua)*



Оборот торгівлі сільськогосподарськими товарами між Україною і Євросоюзом за 9 місяців поточного збільшився на 23% - до 7,5 млрд дол. США.

"У січні-вересні 2019 року оборот торгівлі сільськогосподарськими товарами між Україною та Європейським Союзом збільшився проти минулорічних показників за відповідний період на 23% і сягнув рекордного показника у 7,5 млрд дол. При цьому позитивне сальдо склало 3,2 млрд дол.", - зазначили у профільному відомстві.

Найбільшими торговельними партнерами для України в ЄС залишаються сім країн – Нідерланди, Польща, Німеччина, Іспанія, Італія, Франція та Бельгія. На помітне місце у рейтингу претендує Бельгія, з якою у порівнянні з аналогічним періодом минулого року обсяги взаємної торгівлі України аграрною продукцією збільшились на 19% – до 401 млн дол. США. Сукупна частка цих семи країн складає близько 4/5 обороту взаємної торгівлі сільськогосподарськими товарами.

Основні обсяги поставок до Європи Україна забезпечує за рахунок зернових та олійних культур, а також соняшникової олії і макухи.

За даними на середину жовтня, у 2019 році вітчизняні експортери вже повністю використали безмитні експортні квоти на поставки до Європейського Союзу меду (основна і додаткова), цукру, ячмінної крупи і борошна, обробленого крохмалю, консервованих томатів, яблучного і виноградного соків, кукурудзи (основна і додаткова), пшениці, м'яса птиці і вершкового масла.

"Як і в попередні роки, значна частка квот залишається з нульовим або незначним відсотком використання. А це означає, що вітчизняні виробники агропродовольчої продукції не готові повною мірою реалізувати свій експортний потенціал на європейському ринку. Загалом, при збереженні існуючих тенденцій Україна за результатами повного 2019 року встановить новий рекорд в аграрному експорті до Євросоюзу", - спрогнозували в ІАЕ.

*Джерело: [propozitsiya.ua](http://propozitsiya.ua)*

**АРТУР ЛЕОНІДОВИЧ РИСІН,**  
президент Агрокорпорації «Степова»:



**«АГРОКОПОРАЦІЯ «СТЕПОВА» ПОСТІЙНО ОРІЄНТУЄТЬСЯ НА ПОТРЕБИ РИНКУ ТА ПРАГНЕ БУТИ ЙОГО ДИНАМІЧНИМ ЛІДЕРОМ»**



Сьогодні в центрі уваги знаходиться агрокорпорація «Степова» – одна з провідних компаній в галузі селекції та насінництва, яка має багаторічний досвід. Артур Леонідович Рисін, президент, розповість про вирощування насіння високої якості завдяки сучасним виробничим потужностям.

**◆: Доброго дня, Артуре Леонідовичу! Давайте розпочнемо наше знайомство. Сьогодні агрокорпорація «Степова» відома передусім як виробник насіння кукурудзи вітчизняної селекції. Розкажіть детальніше, чим займається «Степова»?**

Не тільки виробник, а й автор гібридів кукурудзи. Ця культура безумовно має пріоритетний напрям діяльності корпорації, але ми є також лідерами в Степу України з виробництва та реалізації насіння еліти таких культур як озима пшениця, озимий та ярий ячмінь. Повірте, щорічне виробництво 5 тис. т еліти цих культур потребує коштів і зусиль. Але це тільки частина нашого бізнесу.

Крім виробництва насіння, ми також розвиваємо тваринництво, де дотримуємося високих стандартів вирощування поголів'я, без використання хімічних стимуляторів росту. Досвід нашого свинокомплексу показує, що найкращих результатів у загальній схемі виробництва можна досягти при замкнутому циклі відтворення свиней з власним виробництвом кормів. Кожна тварина проходить обов'язковий ветеринарний багаторазовий контроль. Глибокий науковий підхід і модернізація виробничого процесу дозволяють нам забезпечити високі показники, які за своїм рівнем ефективності не поступаються європейським!

Агрокорпорація – це сімейний бізнес, який створив мій батько Рисін Леонід Михайлович з декількох дрібних підприємств і сьогодні це складний багатофункціональний організм, підприємство повного циклу виробництва.

**◆: Цікаво послухати історію заснування підприємства? З чого та кого все починалося?**

Агрокорпорація «Степова» створена в 2000 році. Ми починали з надання послуг таким фірмам як Syngenta, KWS, Limagrain з вирощування, доопрацювання на заводі та організації зберігання як насіння так і засобів захисту рослин у кондиціонованих складах. Для організації імпорту насіння відкрито митно-ліцензійний склад. Сьогодні агрокорпорація «Степова» – це велике селекційно-насінницьке підприємство, оснащене повним спектром сучасної с.-г. техніки. Це дозволяє проводити всі технологічні операції в оптимальні терміни та з високим рівнем якості, відповідним європейським і світовим стандартом.

Основна місія підприємства – селекція, насінництво, вирощування та реалізація насіння с.-г. культур високих репродукцій. Для своєчасного доведення насіння до посівних кондицій на підприємстві працює 3 насінницьких заводи, обладнаних насіннеочисними машинами останнього покоління провідних фірм Cimbria та Petkus. Складські приміщення групи А площею 60 тис. кв. м і логістичний центр з можливістю щоденного відвантаження 350 т насіння й 500 т товарного зерна дозволяють безперебійно та швидко обслужити клієнтів. Агрокорпорація «Степова» постійно орієнтується на потреби ринку та прагне бути його динамічним лідером.



**◆: Кожна компанія має певний секрет успіху. Чи можете Ви поділитися своїм?**

Секрету ніякого немає. Є щоденна робота злагодженого колективу. У насінництві не буває дрібниць. На першому місці, стоїть не прибуток або витрати, а якість насіння та репутація підприємства. Але, в сучасних умовах, мало створити насінницьке підприємство з сучасним обладнанням, потрібно бути флагманом у технології виробництва, активно впроваджувати нові розробки у всіх сферах виробництва. Це стосується засобів захисту рослин, мікро- та макро добрив, протруйників, регуляторів росту та ін. І найголовніше – це ставлення до покупців. З процесу покупки ці відносини тільки починаються. Ми ніколи не залишаємо своїх клієнтів один на один з виниклими проблемами. Консультації по строках посіву, системи захисту, добрив та ін. В особливо складних випадках наші фахівці виїжджають на поле, щоб допомогти розібратися й справитися з проблемами, що виникли.



**◆: Повернемося до насінництва. Розкажіть про найпопулярніші гібриди кукурудзи у вашій лінійці? Які з пропонованих вами гібридів заслуговують найбільшої уваги аграріїв? Назвіть трійку лідерів.**

Наша власна селекційна діяльність по кукурудзі досить молода. З усієї лінійки гібридів кукурудзи найпопулярнішим у аграріїв є гібрид Данііл, названий, до речі, в честь мого старшого сина. Але існують і зональні переваги. Так, на півдні популярним й найбільш посухостійким є середньостиглий гібрид РАМ 8663, у Луганській області та на півночі України – є ранньостиглий гібрид РАМ 1333. Для центральної України ми рекомендуємо гібриди РАМ 8143 і РАМ 3153 середньоранньої групи та інтенсивного типу, з нових РАМ 1023, який добре себе зарекомендував практично у всіх регіонах України.

**◆: Прочитала, що не буває поганих гібридів кукурудзи – є невдалий їхній добір та неправильне використання. Цікава ваша думка про це висловлювання.**

Гібридні комбінації з низькою продуктивністю вибраковуються ще на стадії селекції. Далі вступає Державне сортовипробування. Щоб гібрид був внесений до державного реєстру сортів рослин, придатних для поширення, він повинен перевищити по врожайності стандарт, бути стійким до хвороб і т. д. А підбір гібридів для конкретних зон, кліматичних умов, напрямків використання – це вже робота наших фахівців. Саме з цією метою закладаються

ділянки екологічного випробування та демонстраційні полігони. Протягом всього року проводимо навчальні семінари з менеджерами дистриб'юторських компаній.

**◆: Ваше підприємство проводить масштабну наукову діяльність. Які напрями наукових досліджень в пріоритеті?**

Головний напрямок – селекція та насінництво кукурудзи. Саме сюди спрямовані основні наукові сили та матеріальні витрати. Придбано найсучасніший селекційний комбайн, сівалки, виділяються кращі землі, с.-г. знаряддя, всі необхідні матеріали. Створюється власний гаплоіндуктор, зимовий розплідник у південній півкулі. Побудований завод малих партій, де можна висушити дрібну партію насіння без найменшого змішування, обмолотити та довести до посівних кондицій. Побудовано окреме низькотемпературне сховище.



**◆: Крім лабораторій, Ви можете похвалитися й великим логістичним центром. Які послуги пропонуєте?**

Наш логістичний центр почав функціонувати вже більше 10 років тому з 2 тис. кв. м зберігання та надання послуг з відвантаження засобів захисту рослин. Сьогодні ціла низка іноземних та вітчизняних компаній користується нашими послугами зі зберігання насіння в низькотемпературних складських приміщеннях, функціонує митно-ліцензійний склад, приймаємо по залізничній дорозі, зберігаємо та відвантажуюмо споживачеві рідкі та тверді добрива. Сьогодні в експлуатації понад 60 тис. кв. м складських приміщень.

**◆: Чи багато сьогодні в нашій країні виробників кукурудзи? Хочу дізнатися ваші конкурентні переваги.**

Традиційні виробництва насінневої кукурудзи – це інститути системи Національної академії аграрних наук. За роки незалежності України

створено цілу низку приватних селекційно-насінницьких фірм. Що є нашою відмінною рисою? Головне – ми не користуємося послугами вирощування у сторонніх організацій. Все – від процесу створення гібриду, вирощування, доробки, затарювання, продажу, відвантаження зосереджено в одному місці під постійним контролем. І звичайно, якість насіння. Технологічні можливості наших 3-х заводів дозволяють калібрувати насіння за розміром, формою, питомою вагою та кольором. Використання протруювальних машин останнього покоління надає можливість одночасно наносити на поверхню насіння 7-8 різних складових для створення захисної оболонки.

**◆: З яких регіонів ваші основні покупці?**

Що стосується насіння озимих і ранніх ярих культур – то це Степ України. З усього різноманіття сортів ми відбираємо найбільш посухостійкі, морозостійкі, інтенсивного типу для кращих попередників і сорти напівінтенсивного типу придатні для вирощування після гірших попередників, перш за все – соняшнику.

Що стосується кукурудзи – сьогодні нас знають, мабуть, у всіх регіонах від крайнього півдня до найвіддаленіших північних районів Чернігівської області, від Луганської Слобожанщини до Бузька Львівської області. Успішно функціонує дистриб'юторська мережа. Найактивніші наші партнери працюють в Кірово-

градській, Луганській, Черкаській, Харківській, Миколаївській, Запорізькій та Хмельницькій областях.

**◆: Тож якщо є надійне виробництво, якість, хороша ціна, то світ відкритий для України?**

Що стосується експорту насіння, тут поки все досить складно. Сьогодні можна говорити про стабільні поставки в Республіку Білорусь. Є деякі напрацювання на перспективу, завдання на найближчі роки. У Білорусії наші гібриди знають та широко використовують у всіх областях на зерно й на силос.

**◆: До слова, сьогодні Ви більше підприємець, бізнесмен чи господар?**

Мабуть – студент. Постійно потрібно чомусь вчитися. Намагаюся не пропускати наукові семінари, конференції, тощо. Другий рік я аспірант Миронівського інституту пшениці імені В. М. Ремесла Національної академії аграрних наук України. Неможливо бути успішним поза інформаційного поля.

*Дякуємо Артуру Леонідовичу за цікаву розмову! Бажаємо компанії «Степова» в новому 2020 році стрімко розвиватися в агропромисловому секторі України, а також успішно підкорювати світовий ринок!*





«Ринок землі треба відкривати, бо це право власності. І сьогодні воно обмежене. Але для цього треба створити, у першу чергу, законодавчу базу. Щоб не було, як сталося в 1991, коли роздавали майнові сертифікати, так звана ваучерна приватизація. Як казав Марк Твен: «Купуйте землю, бо її більше не виробляють!... Держава має бути над цим процесом, але не контролювати, щоб не звернути туди, куди комусь вигідно. В основі має бути національний інтерес. Сучасні еліти цього не роблять, бо воно їм не потрібно. Їм зручно зберігати статус-кво»

**Дмитро Разумков, політолог**



«Іноземці отримують право купувати українські землі, земельні ділянки, тільки у випадку, якщо на це буде дана згода народу на всеукраїнському референдумі»

**Володимир Зеленський,  
президент України**



«Найбільші дискусії виникають навколо питань наслідків відкриття ринку. Найгірше, що може бути у найближчі 2-3 роки — це те, що фермерські господарства частково не зможуть обробляти орні землі. Уявіть собі велике поле у 100 га, яке складається із паїв по 5 га — це 20 власників. При умові, що половина із них не зможе домовитися із орендарем, орендар втратить ці площі»

**Олег Приходько, засновник і CEO девелоперської компанії Greenol**



«Сам ринок запрацює лише з 1 жовтня 2020 року! Спочатку думали відкрити продаж з липня наступного року. Однак після довгих консультацій з різними сторонами, зрозуміли – краще відтермінувати. Тут і сезонність агробізнесу, і необхідність мати додатковий час на підготовку»

**Олексій Гончарук, прем'єр-міністр України**



«Ажіотажу нема, і намірів інвесторів нема. З трьох десятків німецьких фермерів готові купувати українську землю пару чоловік за умови, якщо банки будуть кредитувати. А вони кредитувати не збираються і не будуть, поки нема ліквідного ринку землі і поки вони не розумітимуть, що робити з заставою»

**Андрій Кошіль, президент Земельної Співки України**

У сезоні, що завершився, обсяги поставок української кукурудзи практично вдвічі перевищили показник попереднього сезону — **16** млн т проти **8,3** млн т.

За підсумками десяти місяців 2019 року обсяг перевезень зерна і продуктів перемолу залізничним транспортом України збільшився на 23,9%, порівняно з показником 2018 року і склав **32,3** млн т.

Кабінет міністрів України заклав **4** млрд грн в державному бюджеті на 2020 році для підтримки аграрії при відкритті ринку землі.

В Україні у поточному році зібрано рекордний врожай соняшнику — **14,6** млн т.

Китайська компанія інвестує **\$200** млн в будівництво в Україні заводу з переробки кукурудзи.

Інвестиції в агросектор за три квартали 2019 року становили понад **38** млрд грн, тоді як за аналогічний період минулого року цей показник був на рівні **44,6** млрд грн.

В 2020 році українська влада має намір продати не менше **300** малих та середніх, а також **5** великих об'єктів державної власності.

Середня стартова ціна ріллі в Черкаській, Кіровоградській, Полтавській, Вінницькій, Хмельницькій областях буде становити — **50-70** тис. грн/га.

За даними Держстату, за останні 10 років частка енергії, яку отримують від біопалива і відходів у загальному енергоспоживанні України зросла більш ніж втричі. Передбачається, що до 2030 року цей показник становитиме близько **5,6-10%**.

# ТОП – 6

областей з найвищою вартістю оренди землі



## 1. Кіровоградська область – 8,1 тис. грн

Середня ціна оренди: 8108,4 грн/га. Площа земель сільгосппризначення: 2 045 000 га. Орні землі: 1 470 000 га. Склад ґрунтів: переважають чорноземи. Кількість сільгосппідприємств: 3377 (42% від кількості підприємств регіону). Частка агросектора у ВВП області – 37%.

## 2. Полтавська область – 7,1 тис. грн

Середня ціна оренди: 7139,2 грн/га. Площа земель сільгосппризначення: 2 100 000 га. Орні землі: 1 800 000 га. Склад ґрунтів: переважають чорноземи. Кількість сільгосппідприємств: 3993 (6,6% кількості підприємств регіону). Частка агросектора у ВВП області: 65,6%.

## 3. Вінницька область – 6,3 тис. грн

Середня ціна оренди: 6324,4 грн/га. Площа земель сільгосппризначення: 2 014 000 га. Орні землі: 1 725 500 га. Склад ґрунтів:

переважають опідзолені ґрунти, на півночі й півдні – чорноземи. Кількість сільгосппідприємств: 4535 (6,7% кількості підприємств регіону). Частка агросектора у ВВП області: 40%.

4. Черкаська область – 6,1 тис. грн. Середня ціна оренди: 6091,9 грн/га. Площа земель сільгосппризначення: 1 456 400 га. Орні землі: 1 279 900 га. Склад ґрунтів: чорноземи переважають на півдні та сході, решту території займають деревно-підзолисті ґрунти. Кількість сільгосппідприємств: 3563 (6,7% кількості підприємств регіону). Частка агро-сектора у ВВП області: 22,5%.

## 5. Хмельницька область – 5,7 тис. грн

Середня ціна оренди: 5669,6 грн/га. Площа земель сільгосппризначення: 2 100 000 га. Орні землі: 1 800 000 га. Склад ґрунтів: на півночі та півдні області – опідзолені ґрунти, на решті території – чорноземи. Кількість сільгосппідприємств: 1694 (22,8% кількості підприємств регіону). Частка агросектора у ВВП області: 17%.

## 6. Миколаївська область – 5,4 тис. грн

Середня ціна оренди: 5406,7 грн/га. Площа земель сільгосппризначення: 2 060 700 га. Орні землі: 1 700 000 га. Склад ґрунтів: на півдні – каштанові ґрунти, на решті території – чорноземи. Кількість сільгосппідприємств: 5226 (9,6% кількості підприємств регіону). Частка агросектора у ВВП області: 25%.

Джерело: landlord.ua

# ТОП – 5

ТОП-5 продуктів, які Україна експортує до ЄС



Україна з кожним роком експортує у Європу щораз більше харчових продуктів. Так, експорт продукції українського аграрно-промис-

лового комплексу до країн Євросоюзу у січні-травні 2019 року зріс на 30,8% у порівнянні з аналогічним періодом 2018 року. Наразі цей показник становить 2,97 мільярда доларів. Найчастіше у Європу їдуть такі українські товари:

1. Зернові культури – на 1,4 мільярда доларів;
2. Рослинна олія – 610,5 мільйона доларів;
3. Насіння і плоди олійних – 177,4 мільйона доларів;
4. М'ясо та субпродукти птиці – 86 мільйонів доларів
5. Плоди, горіхи та цедра – 53 мільйонів доларів.

Джерело: agronews.ua

областей за обсягом незареєстрованих сільгоспземель

ТОП – 5

Міністерство економіки, торгівлі та сільського господарства визначило ТОП-5 областей за обсягом незареєстрованих сільгоспземель. Про це розповів під час презентації «Відкрита земля» очільник відомства Тимофій Милованов, передає

«Ми брали області по кадастру і рахували за допомогою цих даних, скільки землі є незареєстрованою», – зазначив міністр.

Миколаївщина виявилася першою в рейтингу, на території області незареєстрованих сільгоспземель – 409 тис. га.

За дослідженням міністерства до рейтингу також ввійшли:

- **Одеська область**  
(300 тис. га незареєстрованих земель);
- **Луганська область**  
(300 тис. га незареєстрованих земель);



- **Запорізька область**  
(260 тис. га незареєстрованих земель);
- **Херсонська область**  
(260 тис. га незареєстрованих земель).

Джерело: landlord.ua

компаній-виробників ЗЗР у світі

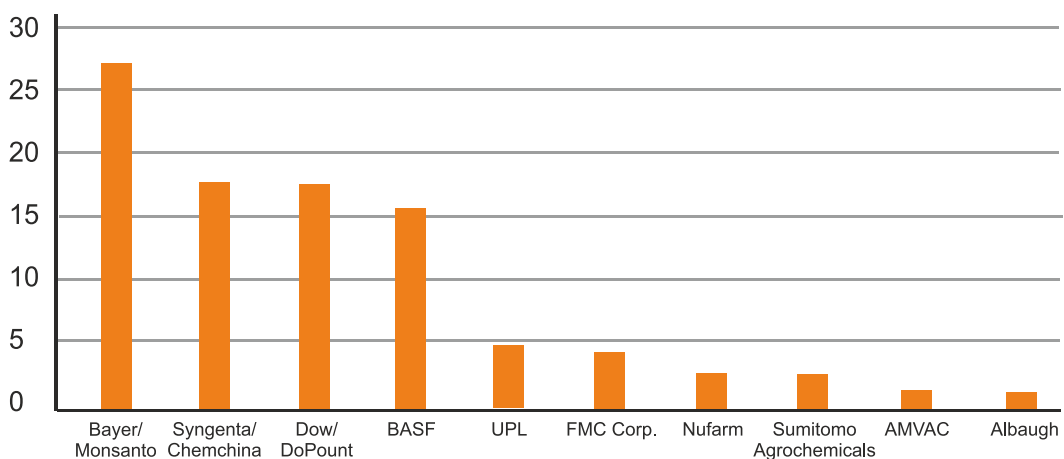
ТОП – 5

Найбільшим виробником засобів захисту рослин після злиття найвідоміших компаній стала Bayer Monsanto, яка за рік продає товару більш ніж на \$26 млрд. Майже на 10 млрд менше отримують дохід за продаж ЗЗР Syngenta Chemchina, Dow DoPoint та BASF. Закриває п'ятірку лідерів UPL.

- Найбільші виробники ЗЗР у світі:
- Bayer Monsanto (річний дохід – понад \$26 млрд)
  - Syngenta Chemchina (понад \$16 млрд)
  - Dow DoPoint (понад \$15 млрд)
  - BASF (\$ 15 млрд)

UPL (майже \$ 5 млрд)  
З мільярдними річними доходами й компанії FMC, Nufarm, Sumitomo Agrochemicals, Amvac, але вони не перевищують позначку 5. За останні чотири роки відбулося п'ять найбільших злиттів виробників засобів захисту рослин (ЗЗР). Купівля Monsanto компанією Bayer Crop Science стала найдорожчим придбанням іноземної компанії в історії Німеччини. Monsanto купили за \$63 млрд.

Джерело: landlord.ua



■ річний об'єм продажів (млрд дол США)



## УНІКАЛЬНА МОЖЛИВІСТЬ ОТРИМАТИ АГРАРНУ РОЗПИСКУ ВІД «КОРПОРАЦІЇ ГЕКТАР»

*Де взяти гроші на новий сезон? Це питання хвилює багатьох аграріїв нашої країни. Відтепер Ви маєте унікальну можливість отримати аграрну розписку від «Корпорації Гектар».*

*Що це?*

*Аграрна розписка – це документ, який фіксує зобов'язання сільгоспвиробника розрахуватися зі своїм кредитором грошима, матеріальними цінностями або майбутнім урожаєм.*

### **Переваги для сільгоспвиробника:**

- Швидка і зрозуміла процедура оформлення (до 7 робочих днів) без додаткових витрат.
- Розрахунок за товар після збору врожаю.
- Безкоштовна консультація спеціалістів.
- Легкий прорахунок витрат, які вам потрібні на сезон.

### **Процедура оформлення аграрної розписки:**

- Заповнення анкети на сайті та підкріплення всіх необхідних документів.
- Зустріч в нотаріуса для підписання АР.
- Поставка товару до вашого господарства.
- Розрахунок після збору врожаю (грошима чи урожаєм).
- Кінцева зустріч в нотаріуса для закриття АР.







## Необхідні документи

### Для юридичної особи:

- статут, наказ на керівника, його паспорт/код, виписка, протокол на керівника, довіреність на представника (у випадку, якщо підписання здійснюється за довіреністю);
- протокол загальних зборів учасників на видачу розписки боржником (для юридичної особи);
- протокол загальних зборів учасників на прийняття забезпечення від боржника на умовах аграрної розписки (для юридичної особи);
- основний договір/контракт, в забезпечення якого надається розписка, з усіма додатками та угодами;
- інформація про земельні ділянки, які належать або використовуються боржником:
  - кадастровий номер;
  - місцезнаходження;
  - підстава прав боржника на використання ділянки (договір оренди тощо);
  - площа ділянки;
  - відомості про реєстрацію прав боржника на ділянку (дата, номер);
- у випадку, якщо право користування виникло до 2013 року і не перенесено до держ.реєстру речових прав на нерухоме майно, то необхідно надати копію договору та довідку з Держгеокадастру про те, що такий договір не було припинено до 2013 року, а також довідку боржника про дійсність такого договору станом на цей час;
- строк дії оренди/користування боржником земельною ділянкою;
- відомості про власника земельної ділянки.
- умови аграрної розписки, про які домовились сторони:
  - вид (товарна чи фінансова);
  - умови виконання зобов'язання боржником (сплата коштів/поставка товару: кількість, строки, місце виконання, порядок сплати/поставки);
  - опис та характеристики майбутнього врожаю (культура, клас, кількість, якість тощо);
  - формули перерахунку (за необхідності);
  - інші умови, які сторони погодили вказати в розписці.
- у разі наявності існуючої застави/видачі аграрної розписки на майбутній врожай, що знаходиться на вказаних земельних ділянках, необхідно надати згоду первісного кредитора на передачу в наступну заставу.

### Для фізичної особи:

- паспорт, код;
- основний договір/контракт, в забезпечення якого надається розписка, з усіма додатками та угодами;
- інформація про земельні ділянки, які належать або використовуються боржником:
  - кадастровий номер;
  - місцезнаходження;
  - підстава прав боржника на використання ділянки (договір оренди тощо);
  - площа ділянки;
  - відомості про реєстрацію прав боржника на ділянку (дата, номер);
- у випадку, якщо право користування виникло до 2013 року і не перенесено до держ.реєстру речових прав на нерухоме майно, то необхідно надати копію договору та довідку з Держгеокадастру про те, що такий договір не було припинено до 2013 року, а також довідку боржника про дійсність такого договору станом на цей час;
- строк дії оренди/користування боржником земельною ділянкою;
- відомості про власника земельної ділянки.
- умови аграрної розписки, про які домовились сторони:
  - вид (товарна чи фінансова);
  - умови виконання зобов'язання боржником (сплата коштів/поставка товару: кількість, строки, місце виконання, порядок сплати/поставки);
  - опис та характеристики майбутнього врожаю (культура, клас, кількість, якість тощо);
  - формули перерахунку (за необхідності);
  - інші умови, які сторони погодили вказати в розписці.
- у разі наявності існуючої застави/видачі аграрної розписки на майбутній врожай, що знаходиться на вказаних земельних ділянках, необхідно надати згоду первісного кредитора на передачу в наступну заставу.

[hectare.ua/agro-receipt](http://hectare.ua/agro-receipt)



## «АГРОКОРПОРАЦІЯ ГЕКТАР»:

# ПІДСУМКИ РОКУ

Час «летить» дуже швидко.... 2019 рік добігає кінця. Ніби нещодавно аграрії тільки розпочинали підготовку до посівної кампанії, проводили посів, захищали майбутній урожай від шкідників, хвороб та бур'янів, а сьогодні ж, коли всю сільгосппродукцію вже зібрано і проводиться основний обробіток ґрунту, для аграріїв наступає «зимовий час». Але це не означає відпочинок. З настанням холодів починається підведення підсумків року, що минає, і плануються завдання на наступний рік. «Корпорація Гектар» прожила непростий, але вдалий рік. В нас є результати, якими можемо пишатися. Вдалося реалізувати майже всі поставлені цілі. Керівники компанії розкажуть про найбільш значущі для компанії події 2019 року і про плани на 2020 рік.



### Олексію, які найбільш значущі для компанії події 2019 року? Що із запланованого в 2019 році вдалося здійснити?

Якщо підсумувати весь рік, то можна сказати, що 2019 – рік продуктивний. Щороку ми прикладаємо максимум зусиль для того, щоб розширювати асортиментний ряд нашого інтернет-магазину, тому постійно залучаємо до співпраці нових виробників зр, добрив та посівного матеріалу. Цей рік не став виключенням. У 2019 році нам вдалося підписати декілька важливих партнерських угод, що дало нам змогу стати офіційними дистриб'юторами компаній-виробників.

Успіх клієнтів – це важливий орієнтир для нашої корпорації. Тому в 2019 році довелося завершити співпрацю з компаніями, продукція яких показала негативні результати, тобто була незадовільної якості. Для «Корпорації Гектар» важливо не втратити власну репутацію через непрофесіоналізм компаній-виробників. Обов'язковою роботою наших менеджерів є отримання зворотного зв'язку від клієнтів. Наразі ринок зр дуже насичений, в нашому інтернет-магазині та в агромаркетах представлена велика кількість товарів, тому відгуки і навіть поради від покупців дуже важливі для нас.

Протягом року ми проводили активну роботу над розширенням мережі агромаркетів. Як відомо, сьогодні компанія працює в двох форматах: крім головного онлайн-магазину, до складу корпорації входять 12 магазинів, що знаходяться в Миколаївській та Одеській областях. На початку 2020 року буде відкрито ще 2 агромаркети в Миколаївській обл. Тепер аграрії с. Лиса гора і Доманівки матимуть змогу купити товари безпосередньо на місці. За 4 роки існування «Корпорація Гектар» стала чесним і надійним партнером для багатьох українських фермерів, пропонуючи вигідні умови співпраці гуртовикам. Мережа агромаркетів «Гектар» – це пріоритетний напрямок діяльності компанії, який для наших клієнтів є зручним способом придбання сировини для посіву та всієї супровідної сільськогосподарської продукції.



2019 рік також вніс зміни в самоорганізацію компанії, побудову системи управління, логістичних процесів, ефективної співпраці всіх підрозділів компанії, вдосконалення системи мотивації працівників, та, звісно, використання цифрових технологій в роботі.

Ще одним цьогорічним досягненням є розробка та впровадження аграрної розписки, що на сьогодні є альтернативною зручною формою кредитування. Питання, яке постійно турбує аграріїв: «Де взяти гроші на новий сезон?» Відтепер наші клієнти мають унікальну можливість отримати аграрну розписку від «Корпорації Гектар». З усіма перевагами та умовами оформлення можна ознайомитися на нашому сайті.



# Аграрна розписка Готуйся до посівної завчасно

(7 робочих днів оформлення, розрахунок за товар після збору врожаю)



2019 рік також запам'ятовується активною участю «Гектара» у всіляких агровиставках. Наші журналісти протягом року відвідали багато цікавих агроподій, серед яких дні Поля, виставки, семінари і т. д. Вдалося зустрітися і поспілкуватися з багатьма відомими людьми в агросфері, такими як: Ірина Кас'яненко (директор компанії «Океан Інвест»), Ігор Заворін (комерційний директор компанії «Нертус Агро»), Віталій Ільченко (засновник «UKRAVIT»), Андрій Коротецький (комерційний директор компанії «Долина»), Дмитро Шацман (директор компанії «Євросем»), Володимир Щеглов (директор компанії «Сімейний Сад») та інші.



Загалом, агросезон 2019 для нашої компанії був успішний. За обсягами продажів ми перегнали попередній рік, що не може не радувати. Щоб ефективно продати агротовар, як і будь-який інший продукт, потрібно ставити чесні ціни, пропонувати зручні способи зв'язку і доставки, оперативно і чітко відповідати на всі питання покупців – і вони повернуться до вас і порадять вас знайомим.



## Віталію, яка була конкурентна атмосфера в 2019 році?



Скажу так: можеш, не можеш – треба бігти. Біжи, і краще біжи швидше – це інші теж біжать, це конкуренція.

В нашому бізнесі, як і в будь-якому іншому, конкуренція кожного року зростає і цей процес зупинити неможливо. Це цілком нормально, адже саме конкуренція є тим еволюційним фактором розвитку сучасного ринку та сприяє вдосконаленню компаній. Саме у процесі конкурентної боротьби виживають дійсно сильні гравці, формуються нестандартні підходи, рішення і технології, що здатні суттєво підвищити якість ведення бізнесу.

Повертаючись до запитання, хочу зазначити, що конкурентна атмосфера в 2019 році була досить напружена. Постійно з'являються нові інтернет-магазини, а деякі виробники йдуть в прями



продажі і це для нас, як для дистриб'юторів, негативний фактор. Але для сучасного ринку такий перебіг подій неминучий, тому «Гектар» намагається йти в ногу з часом, щоб бути на рівні і випереджати своїх конкурентів. Сучасний аграрінок – як океан, всі, хто не вміє плавати, втопляться. Головне бути чесним перед своїми клієнтами та в першу чергу перед собою! «Корпорація Гектар» за здорової конкуренції!



**Ірино, ми на порозі святкування Нового року, які плани в компанії на наступний 2020 рік? Що б Ви хотіли б побажати партнерам, клієнтам і колегам?**

Новий рік «Корпорація Гектар» починає з грандіозними планами, так як компанія молода, амбітна, відкрита до інновацій. Але не хочемо раніше часу відкривати завісу, тому вже влітку, на першому ювілеї компанії, ми розповімо і покажемо всім прогресивні результати роботи «Корпорації Гектар» за 5 років.

Що хочеться побажати в новому році? Нашим клієнтам бажаємо гарних врожаїв. Хочеться, щоб всі фермери нашої країни зрозуміли, що в сучасних умовах ігнорувати захистом не можна ні в якому разі: нема захисту, то нема врожаю. Бажаємо, щоб аграрії обирали для співпраці лише перевірених та надійних дистриб'юторів, одним з яких є «Корпорація Гектар». Колегам бажаю здорової конкуренції і професіоналізму в нашій сфері, а партнерам – досягнення нових висот і підписання тільки успішних угод у новому році!





## НАСІННЯ СОНЯШНИКА – ЯКЕ ОБРАТИ?

Поважне місце серед селекційних установ, що працюють в нашій країні, займає Інститут Рільництва та Овочівництва (м. Нові Сад, Сербія). Вітчизняним агровиробникам він знайомий під торгівельною маркою «NS Seme» вже більше 20 років. Селекційні досягнення цієї установи добре відомі не тільки на батьківщині та в Україні, але і у всьому світі вже більше 80 років, оскільки цей інститут є одним з найстаріших у Європі, заснований у 1938 році. Сьогодні компанія «NS Seme» працює у більше ніж 30 країнах світу, має в своєму селекційному портфоліо майже всі головні світові культури.

Не стоїть осторонь Інститут і у боротьбі з головним визнанням на сьогодні ворогом соняшнику – паразитом *Orobanche Cymana* (Вовчок соняшниковий). Цей рослинний паразит є головною загрозою світовому виробництву соняшнику, що в тій чи іншій мірі пригнічує 50% світових посівів цієї культури. У червні 2018 на світовому симпозиумі (Бухарест, Румунія) присвяченому цій проблемі, майже всі провідні селекційні установи об'єдналися у науковий консорціум, головною метою якого стала – ідентифікація рас Вовчка та боротьба із ним. Інститут Рільництва та Овочівництва відіграє одну з провідних ролей у цьому об'єднанні.

В Україні партнерську програму з дослідження *Orobanche Cymana* «NS Seme» має з компанією «Євросем». Це – єдина українська компанія, що має в своїй структурі науковий відділ, який займається вузько направленими дослідженнями цієї вкрай вірулентної рослини – паразита.

Окрім ведення великої наукової роботи, компанія «Євросем» є виробником високоякісного насіннєвого матеріалу, що вже 6 років пропонує своїм партнерам насіння селекції Інституту Рільництва та Овочівництва.

## ДОПОСІВНА ОБРОБКА НАСІННЯ

При виборі посівного матеріалу важливо звертати увагу на якість обробки насіння. Багато виробників не переймаються цим питанням, обробляють дешевими та неякісними препаратами. При купівлі необхідно звертати увагу на назву та спектр дії речовин, їх норму обробки. Допосівна обробка насіння дозволяє не тільки захистити від хвороб та шкідників, але й знизити стрес на етапі проростання та сходів. Тільки на перших етапах проростання, через несприятливі умови рослина може втратити більше 50 % від свого генетичного потенціалу врожайності.

Компанія «Євросем» розробила технологічне рішення PREMIUM для обробки насіння соняшника, яке за своїми характеристиками не має аналогів в Україні, і в своїй основі має комплексний підхід до захисту та живлення сходів. Це технологічне рішення охоплює декілька елементів:

1. Насіння з масою тисячі від 58 грам.

2. Фунгіцидна обробка трьома фунгіцидними компонентами – Флудиоксоніл, Металаксил-М та Тирам, що дозволяє захистити насіння та сходи від майже всього спектру захворювань на початкових етапах вегетації.

3. Обробка поживним комплексом макро та мікроелементів Євростім Преміум, це в свою чергу сприяє покращеному живленню паростку на ранніх стадіях росту та розвитку, збільшує енергію проростання.

4. Обробка стимулятором росту (Stimulate) – ідеальне співвідношення фітогормонів, що активує ріст та розвиток рослини, стимулює поділ клітин, захищає від стресових впливів сходи та молоді паростки.

Якісна обробка насіння підвищує схожість насіння, стійкість до хвороб та звичайно збільшує врожайність загалом.

Популярними гібридами «Євросем» під класичну технологію є суперврожайний Аякс, а також TOP та АВАЛОН, останні два, до речі, стійкі до 7 і вище рас Вовчка соняшникового (OR 7+/G+). Під технологію Clearfield високоврожайний гібрид ПЕГАС, під технологію Sumo СУМО 556 та СУМО 007 – це посухостійкі гібриди зі швидким відновленням росту після гербіцидної обробки та стійкі до найпоширеніших хвороб. СУМО 007 також витримує до 6 рас вовчка соняшникового, а СУМО 556 стабільний у врожайності.

З року в рік клієнтів в компанії «Євросем» стає дедалі більше і це завдяки рекомендаціям та відгукам клієнтів. Цьогорічний не простий сезон дозволив отримати відмінні результати врожайності не тільки в центральних регіонах, а й в південних регіонах з мінімальною кількістю опадів.

## ПРИБУТКОВЕ НАСІННЯ



ЄВРО  СЕМ

ЗАКОХАНІ В ЗЕМЛЮ

hectare.ua



ЗАХИСТИ ВРОЖАЙ

# АГРОКОРПОРАЦІЯ «СТЕПОВА» : ПОПУЛЯРНІ ГІБРИДИ

Насіння кукурудзи від Агрокорпорації «Степова» – відмінний вибір за найкращими цінами!

## РАМ 1333



Група стиглості  
Ранньостиглий  
ФАО 180

Тип гібриду  
Трилінійний

Врожайність  
зерна  
115-125 ц/га

## РАМ 8143



Група стиглості  
Середньоранній  
ФАО 260

Тип гібриду  
простий  
модифікований

Врожайність  
зерна  
110-130 ц/га



Агрокорпорація "Степова" спеціалізується на...  
Крім популярних на ринку гібридів Степова...  
створенні яких беруть участь кращі ек...

## РАМ 1023



Група стиглості  
Середньоранній  
ФАО 230

Тип гібриду  
Трилінійний

Врожайність  
зерна  
115-125 ц/га

## РАМ 8149



Група стиглості  
Середньоранній  
ФАО 280

Тип гібриду  
Простий

Врожайність  
зерна  
100-110 ц/га





## РАМ 6475



Група стиглості  
Середньостиглий  
ФАО 300

Тип гібриду  
Простий  
модифікований

Врожайність  
зерна  
140-145 ц/га

## ДАНІІЛ



Група стиглості  
Середньоранній  
ФАО 280

Тип гібриду  
Простий  
модифікований

Врожайність  
зерна  
135-140 ц/га

а вирощуванні насіннєвого матеріалу кукурудзи.  
а вирощує і реєструє власні унікальні гібриди, в  
експерти з вирощування кукурудзи в країні.



## РАМ 3153



Група стиглості  
Середньоранній  
ФАО 250

Тип гібриду  
Трилійний

Врожайність  
зерна  
115-125 ц/га

## РАМ 8663



Група стиглості  
Середньостиглий  
ФАО 340

Тип гібриду  
Простий  
модифікований

Врожайність  
зерна  
130-145 ц/га

## АГРОПОЛІГОН АХТ: ІМІ-СОНЯШНИК У ФГ «УКРАЇНА» — СТАНДАРТНІ Й НЕСТАНДАРТНІ СХЕМИ ЗАХИСТУ ПІШЛИ НА КОРИСТЬ



Збирання ІМІ-соняшнику в ФГ «Україна»

Соняшник на полях одного з підрозділів ФГ «Україна» — ТОВ «Липовецьке», що на Вінниччині, за якими ми слідували в рамках проекту АгроПолігон АХТ, уже зібрано. Час підбивати підсумки. Проект був і справді цікавим. Адже то погодні умови, то інші чинники, постійно вносили якісь корективи в технологічні плани. Тож фахівцям господарства та експертам компанії «Агрохімічні технології» доводилося проявляти «гнучкість», реагувати на ситуації, знаходити прийоми, які зрештою спрацьовували б на результат.

Вперше на полях ми побували в середині квітня. Потрапили саме на сівбу соняшнику — ІМІ-стійкого гібриду НК Неома. Потім не раз приїжджали протягом вегетації, щоб прослідкувати, як ростуть і розвиваються посіви, як працюють технології та системи захисту. І ось — жнива.



Соняшник у ФГ «Україна»

Перед тим, як підбити підсумки, згадаємо всю застосовану технологію та її нюанси.

Тут варто зробити невеликий відступ, аби окреслити один нюанс. ФГ «Україна» вже декілька років тому перейшло із класичного обробітку ґрунту на no-till. Але землі ТОВ «Липовецьке» — порівняно недавнє придбання господарства. І наразі тут триває певний перехідний період — від оранки, що практикувалася тут завжди, до безвідвальних технологій. Під цю ситуацію підлаштована й решта агротехнічних заходів. Зокрема, й

гербицидний захист.

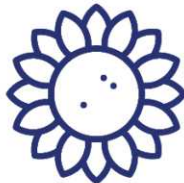
**Нестандартна схема гербицидного захисту: випадкова, але успішна.**

Цього року весна трохи затягнулася. Саме на період посівної соняшнику встановилися низькі температури, тому сіяли його (зокрема, на цьому полі) трохи запізно. «Імпекс Дуо» фаза була непідходяща. Отже, вирішили внести препарат «Геліос», а оскільки на складах у господарства залишилося трохи таких гербицидів, як «Основа» і «Промекс», то внесли водночас і їх — зі зменшеними нормами. Тож, як нагадав нам Олександр Вальчук, агроном ФГ «Україна», незабаром після сівби на полі почали проростати бур'яни. Треба було швидко реагувати, але для запланованого внесення препарату

Результат — абсолютно чисте поле. Тож уже не було сенсу застосовувати «Імпекс Дуо», як це було заплановано за схемою. Втім, спеціально для нашого АгроПолігону господарство таки показало дію цього препарату — на іншому полі, але про це пізніше. Що ж стосується випадкового експерименту з трьома гербицидами зі зниженими нормами, то, як зауважив Олександр Вальчук, його було взято «на замітку».

**СОНЯШНИК  
ІМІ-СТІЙКИЙ**

Липовецький р-н,  
Вінницька обл.



**Поле №1**

Попередник – озима пшениця,  
норма висіву – 58 тис. насінин/га,  
дата сівби – 15.04.2019,  
глибина висіву – 4-5 см,  
обробіток ґрунту – чизелювання,  
культивуація.

Гербицидний захист	<b>ГЕЛІОС</b> <i>(ізопропіламінна сіль гліфосату, 480 г/л, РК)</i>	Системний гербицид суцільної дії	1,5 л/га	ґрунтово
	<b>ОСНОВА</b> <i>(ацетохлор, 900 г/л, КЕ)</i>	Селективний ґрунтовий досходовий гербицид, що контролює однорічні злакові і деякі двосім'ядольні бур'яни	1 л/га	ґрунтово
	<b>ПРОМЕКС</b> <i>(прометрин, 500 г/л, КС)</i>	Селективний ґрунтовий досходовий гербицид, що контролює однорічні злакові і деякі двосім'ядольні бур'яни	0,5 л/га	ґрунтово

Поле №1. Гербицидний захист соняшнику

**Схема проти шкідників та хвороб. Подвійна обробка фунгіцидами**

По фунгіцидному захисту особливих сюрпризів цьогоріч не було. На відміну від попереднього сезону, коли тепло й волога спричинили значне поширення грибкових хвороб, зокрема склеротиніозу.

«Торік було дуже дощове літо, тож у нас було дуже багато склеротиніозу, фомозу тощо. Це вплинуло на якість врожаю та на загальний результат. Тому в нинішньому сезоні уже вирішили перестрахуватися, максимально захистивши посіви», — згадує Олександр Вальчук.



Олександр Вальчук, агроном ФГ «Україна»



## ДОСВІД ВИРОБНИКІВ

Спільно з фахівцями «Агрохімічних технологій» розробили схему, і надалі пильно сліdkували за ситуацією на полі.

«Разом із агрономами господарства ми постійно моніторили посіви. З самого початку було заплановано внесення певних препаратів, ми лише сліdkували за доцільністю умов і норм їх застосування. Зараз уже можна сказати, що рішення використати «Азоксин» і «Полігард» для першої фунгіцидної обробки було абсолютно правильним. Деякі хвороби це стримало, деякі підлікувало. Надалі, за таких умов, які склалися при другому внесенні, стробілурини були б недоречними. Адже тоді встановилися високі температури й низька вологість, що несприятливо для цієї групи речовин», — зауважив Сергій Богомаз, головний агроном «АХТ».



Сергій Богомаз, головний агроном компанії «Агрохімічні технології»

SUPERAGRONOM.COM  
Головний сайт для агрономів

Хоча погодні умови цього року відрізнялися від минулого, не було такої гострої загрози склеротиніозу, однак господарі не стали ризикувати, провели і другу фунгіцидну обробку. За порадою фахівців «АХТ» — уже препаратами іншої групи, поєднавши їх з інсектицидом.

«Пам'ятаємо, що цього року була загроза нашестя чортополохівки. Через її укуси в рослину могли проникати хвороби навіть у вже оброблених фунгіцидами посівах. Тут такого масового поширення шкідника, як ми спостерігали в деяких інших регіонах, — не було. Але краще запобігти, перестрахуватися, ніж потім розводити руками, коли вже буде пізно. Тому друге внесення було цілеспрямованим — проти шкідників і проти склеротинії разом. Вносили «Канонір Дуо», «Карбезим» і «Флутривіт». Перестрахувалися, бо часто буває в серпні 1-2 дощики — і кошики «сивіють» від білої гнилі», — зазначив Сергій Богомаз.

І хоча, як потім виявилось, нинішній дуже посушливий сезон не дав можливості хворобам розвиватись, профілактика потрібна все одно. Бо сподіватись, що погодні умови «врятують» від хвороб, — це занадто високий ризик.

«Досить часто господарства використовують одноразове внесення фунгіцидів. З багатьох причин. Зокрема, через те, що друге внесення проводиться в таку фазу, для якої потрібні самохідні обприскувачі з високим кліренсом. Але більшість із цих «причин» можна вирішити. Наприклад, орендувати обприскувач. А дивлячись на ситуацію на



цьому полі, я однозначно рекомендував би використання дворазового внесення фунгіцидів. Здорова рослина не витратить сили на боротьбу зі збудниками хвороб, а всю енергію, всі поживні речовини спрямує на виповнення насіння. Одноразова схема у фазі 6-8-го листків не гарантує належного фунгіцидного захисту до кінця вегетації. Немає таких фунгіцидів, які працювали б протягом 2-3 місяців до збирання. Можливо, цьогоріч ситуація була не така критична, але практика минулого сезону змушує нас рекомендувати всім господарствам використання щонайменше 2-разового фунгіцидного захисту соняшника», — наголосив Сергій Богомаз.

Він додав, що через нехтування другим внесенням можна недоотримати до 60% продукції. От і в ФГ «Україна» не захотіли ризикувати й результатом задоволені.

## СОНЯШНИК ІМІ-СТІЙКИЙ

Липовецький р-н,  
Вінницька обл.



Поля №1  
та №2

Попередник – озима пшениця,  
норма висіву – 58 тис. насінин/га,  
дата сівби – 15.04.2019,  
глибина висіву – 4-5 см,  
обробіток ґрунту – чизелювання,  
культивуація.

Термін внесення	Назва препарату (доза)	Дія	Норма внесення	Фазу
1 внесення	<b>КАНОНІР ДУО</b> (імідаклоприд, 300 г/л + лямбда-цигалотрин 100 г/л, КС)	Інсектицид потрійної дії (контактна, кишкова і системна), зі швидким стоп-ефектом і тривалим періодом захисної дії	100 г/га	6-8 листків
	<b>АЗОКСИН</b> (азоксистробін, 250 г/л, КС)	Фунгіцид із пролонгованою профілактичною дією (альтернаріоз, фомоз, фомопсис, пероноспороз, іржа)	0,5 л/га	6-8 листків
	<b>ПОЛІГАРД</b> (тебуконазол, 250 г/л, КЕ)	Системний фунгіцид лікувальної та профілактичної дії з тривалим періодом захисної дії (фомоз, фомопсис, альтернаріоз, іржа)	1,0 л/га	6-8 листків
2 внесення	<b>КАРБЕЗИМ</b> (карбендазим, 500 г/л, КС)	Універсальний контактний-системний фунгіцид (біла і сіра гнилі, фомоз, борошниста роса)	1,0 л/га	перед початком цвітіння
	<b>ФЛУТРИВІТ</b> (флутриафол, 250 г/л, КС)	Системний фунгіцид профілактичної та лікувальної дії (фомоз, фомопсис, альтернаріоз, іржа)	0,5 л/га	перед початком цвітіння

Технологія вирощування ІМІ-стійкого соняшника в ФГ Україна

«Посівами ми задоволені. Дуже гарний соняшник стояв, навіть коли пішла посуха, він нормально почувався. Незважаючи на те, що за останні 2 місяці випало лише 6 мм опадів. Зате цього року обійшлося без десикації. І зразу соняшник іде з вологістю 8-9%. На деяких полях, правда, трохи вже пересушений збираємо — навіть 5% було. Але на цьому полі якраз 8,2% — оптимально. Навіть сушарка не знадобиться», — зазначив Олександр Вальчук.

Так, саме в день нашого приїзду, 13 вересня, на нашому підопічному полі повним ходом ішли жнива. Ми сповна насолодилися цією картиною. А поки очікували попередні результати, відвідали друге поле, яке «дісталось» нам додатково завдяки тому, що для проекту потрібно було дослідити роботу гербіциду «Імпекс Дуо», а як пам'ятаєте, на першому полі він не знадобився — гарно спрацював тріумвірат Геліос-Основа-Промекс.

### АгроПолігон АХТ: ІМІ-соняшник в ФГ Україна — починаємо з сівби

Нагадаємо, що на цьому другому полі загалом усе йшло за планом, гербіциди були внесені вчасно. Але обприскувач, «махнувши крилом», випадково залишив клин, не охоплений препаратами. Непорядок — сказав агроном. І вирішив, що треба помилку виправити — дообприскати цей шматочок поля. І нам вдалося як побачити сам процес, так і потім наочно переконатися, як спрацював гербіцид.



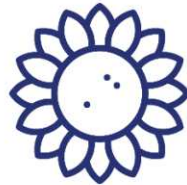
Пригнічені бур'яни на ділянці, що була оброблена «Імпекс Дуо» в дещо пізніші терміни



Чисті посіви, оброблені «Імпекс Дуо» вчасно

«Ця ситуація також стала для нас певним експериментом. Адже «Імпекс Дуо» був застосований у пізніші фази бур'янів, у які ми вже не рекомендуємо його використовувати. Виявилось, що йому й такі завдання «під силу». Деякі бур'яни загинули, деякі на весь сезон залишилися пригніченими, але ніякої конкуренції соняшнику вони не склали. Нас самих цей результат трохи здивував. Бо все-таки притиснути і тримати весь сезон ті ж гірчак чи лободу у фазу 8-10 листків це досить складно. І не лише для «Імпекс Дуо», а й для будь-яких його конкурентів. Тому роботою препарату ми дуже задоволені. Власне, які господарство», — зауважив Сергій Богомаз.

**СОНЯШНИК  
ІМІ-СТІЙКИЙ**  
Липовецький р-н,  
Вінницька обл.



Поле №2

Попередник – озима пшениця,  
норма висіву – 58 тис. насінин/га,  
дата сівби – 15.04.2019,  
глибина висіву – 4-5 см,  
обробіток ґрунту – чизелювання,  
культивуація.

Гербіцидний захист

**ІМПЕКС ДУО**  
(імазамокс, 33 г/л +  
імазапір, 15 г/л, РК)

Системний післясходовий гербіцид з ґрунтовою дією. Відмінно контролює однорічні дводольні та злакові бур'яни, а також вовчок у посівах соняшнику

1,2 л/га

4-6 листків соняшника  
Внесено не за регламентом:  
у пізніх фазах розвитку  
бур'янів.  
Рекомендована фаза  
внесення – на початкових  
стадіях розвитку бур'янів

Поле №2. Гербіцидний захист соняшнику

З останньою його тезою погодився й Олександр Вальчук.

«На наступний рік ми вже плануємо сіяти соняшник лише по no-till. Тому гербіцидний захист буде дуже важливою складовою. Із гліфосатної групи розглядатимемо «Геліос», оскільки механічної боротьби з бур'янами вже не проводитимемо. Тут у пригоді стане і «Імпекс Дуо», — додав агроном.

Поки ми оглядали друге поле, прийшли перші результати обмолоту соняшнику — бункер показав середню врожайність 4,3 т/га. Власне, дуже навіть непоганий результат.

Отже, сезон АгроПолігону АХТ на полі ІМІ-соняшнику в ФГ «Україна» успішно завершений. Успішно для усіх учасників проекту. Господарство отримало гарний урожай та досвід із застосування нестандартних технологій. Фахівці «Агрохімічних технологій» — достойну оцінку своїй продукції та «сюжети» для порад клієнтам. А ми, і ви, шановні читачі, — «серіал» про життя та «пригоди» посівів соняшника на Вінниччині. Сподіваємося, вони були не просто цікавими, а й корисними для вас.

Матеріал надала компанія «Агрохімічні технології»

Один фермер щодня привозив продавати на ринок по кілька здоровенних бідонів молока. Всі навколишні жителі дуже цьому дивувалися, бо знали, що у нього всього лише п'ять корів. Зрештою, але вирішили поцікавитися, як йому це вдається.

– Все дуже просто: я приходжу вранці в хлів і кажу коровам: "Ну, мої дорогі, що ви мені сьогодні будете давати: молоко чи яловичину?"

Один фермер прокинувся вночі від шуму у своєму хліві – одна з корів народжує теля. Допомагаючи тварині, він помічає, що його чотирирічний син пильно спостерігає за сценою. Трохи повагавшись, фермер вирішує, що якщо його син поставить питання, то він на них відповідь. Коли пологи закінчилися і теля незграбно встало на ноги, фермер запитав сина: – У тебе є запитання?

– Так, тато, з якою швидкістю це телятко скакало, щоб так врізатися в корову?

Ви знаєте, шеф, – сказав наймит господареві ферми, коли я працюю у вас, я постійно відчуваю докори сумління...

– Чому?  
– Мені здається, що я позбавляю роботи мінімум трьох коней.

Півень прикотив в курник страусине яйце:  
Я не хочу вас критикувати, милі дамі, але подивіться, як працюють інші.

Блондинка проїжджала повз ферму на своїй машині. Порівнявшись із фермером, вона запитала: – Скажіть, чому у тієї корови немає рогів? – Ну... Стадна худоба може завдати великої шкоди своїми рогами. Тому ми їх сплюємо. Іноді використовуємо для цієї мети кислоту. Нарешті, багато порід спеціально виведено безрогими. Але основна причина, по якій дана корова не має рогів та, що це кінь.

Агроном каже старому селянинові:

– Ви обробляєте свою ділянку застарілими методами! Я здивуюся, якщо ви отримаєте з цього дерева хоча б десять кілограмів яблук!  
– Я теж, – сказав селянин.  
– Адже це ж груша!





# МІСРО

**МАЛЕНЬКЕ ПІДЖИВЛЕННЯ  
ДЛЯ ВЕЛИКОГО ВРОЖАЮ**

